

Eurecat, Centre Tecnològic de Catalunya (membre de TECNIO), aplega l'experiència de més de 450 professionals que generen un volum d'ingressos de 36 milions d'euros anuals i dona servei a més de 1.000 empreses. Amb instal·lacions a Barcelona, Canet de Mar, Cerdanyola del Vallès, Girona, Lleida, Manresa, Mataró i Reus i amb una seu a Brasil, participa a 160 grans projectes consorciats d'R+D+i nacionals i internacionals d'alt valor estratègic i compta amb 73 patents i 7 spin-off.

El valor afegit que proporciona Eurecat accelera la innovació, elimina la despesa en infraestructures científiques i tecnològiques, redueix els riscos i proporciona coneixement especialitzat a mida de cada empresa.

**Web:** [www.eurecat.org](http://www.eurecat.org)

**Eurecat desitja incorporar a la seva Àrea de Desenvolupament de Negoci:**

### **RESPONSABLE DE DESENVOLUPAMENT DE NEGOCI ZONA LLEIDA**

Si el teu perfil professional s'ajusta a la descripció del lloc de treball, et convidem a que ens facis arribar el teu CV al departament de Recursos Humans: [jobs@eurecat.org](mailto:jobs@eurecat.org), indicant en la teva sol·licitud la referència: **CLDEN-CM-45-15**

#### ***FUNCIONS I RESPONSABILITATS DEL LLOC DE TREBALL:***

- Impulsar la generació de negoci per a venda transversal de serveis i projectes a les empreses i organitzacions de les comarques de Lleida.
- Elaborar el contingut tècnic i comercial de les ofertes.
- Presentar, negociar i tancar les ofertes i propostes de projectes en el seu àmbit de responsabilitat.
- Executar el Pla Comercial, assolint els objectius marcats a nivell de captació de nous clients, presentació de propostes i assoliment de xifres de negoci.
- Gestionar la relació amb els clients a tots els nivells, identificant interlocutors més adequats.
- Proposar i organitzar jornades, participació a fires i altres actes divulgatius i promocionals de les activitats en el territori assignat.
- Dur a terme la comunicació amb els mitjans, campanyes de màrqueting, etc.

#### ***FORMACIÓ***

- Formació tècnica, preferiblement enginyeria (no imprescindible si acredita prou experiència en empreses de caire tècnic)
- Formació en màrqueting/vendes i/o empresarial (no imprescindible si acredita prou experiència en aquestes funcions)

### **EXPERIÈNCIA I CONEIXEMENTS:**

- Imprescindible experiència ( $\geq 3$  anys) en activitat professional relacionada amb la tecnologia: industrial, agroalimentari, construcció, TIC, consultoria tecnològica,...
- Es valorarà especialment cartera de contactes aportada d'empreses de la demarcació de Lleida i, complementàriament, de l'administració local (Diputació, Ajuntaments,...)
- Idiomes:
  - o Català nivell alt
  - o Castellà nivell alt
  - o Anglès nivell mig

Preferiblement residència a Lleida o rodalies.