

Eurecat, Centre Tecnològic de Catalunya (membre de TECNIO), aplega l'experiència de més de 450 professionals que generen un volum d'ingressos de 36 milions d'euros anuals i dona servei a més de 1.000 empreses. Amb instal·lacions a Barcelona, Canet de Mar, Cerdanyola del Vallès, Girona, Lleida, Manresa, Mataró i Reus i amb una seu a Brasil, participa a 160 grans projectes consorciats d'R+D+i nacionals i internacionals d'alt valor estratègic i compta amb 73 patents i 7 spin-off.

El valor afegit que proporciona Eurecat accelera la innovació, elimina la despesa en infraestructures científiques i tecnològiques, redueix els riscos i proporciona coneixement especialitzat a mida de cada empresa.

*Web:* [www.eurecat.org](http://www.eurecat.org)

### **Eurecat desitja incorporar a la seva Àrea de Mercats Privats**

#### **RESPONSABLE DESENVOLUPAMENT DE NEGOCI ÀMBIT FORMACIÓ**

Si el teu perfil professional s'ajusta a la descripció del lloc de treball, et convidem a que ens facis arribar el teu CV al departament de Recursos Humans: [jobs@eurecat.org](mailto:jobs@eurecat.org), indicant en la teva sol·licitud la referència: **DNCMP-RF-92-16**

#### ***FUNCIONS I RESPONSABILITATS DEL LLOC DE TREBALL:***

- Impulsar el creixement dels ingressos i els clients de l'àmbit de Formació.
- Elaborar el contingut tècnic i comercial de les ofertes.
- Presentar, negociar i tancar les ofertes en el seu àmbit de responsabilitat.
- Elaborar i executar el Pla Comercial, assolint els objectius marcats de xifres de negoci, captació de nous clients, comercialització de nous productes formatius, etc
- Gestionar la relació amb els clients a tots els nivells, identificant els interlocutors més adequats en cada cas.
- Proposar i organitzar jornades, participació a fires i altres actes divulgatius i promocionals de les activitats de formació

#### ***FORMACIÓ***

- Formació tècnica en enginyeria o afins (pot ser d'altres especialitats si acredita experiència específica en aquest camp)
- Formació en màrqueting i/o vendes (no imprescindible si acredita suficient experiència)

#### ***EXPERIÈNCIA I CONEIXEMENTS:***

- Imprescindible un alt coneixement del sector industrial en general, en particular a Catalunya i resta d'Espanya.
- Es valorarà experiència en activitats relacionades amb la formació tècnica.
- També serà valorable un bon coneixement del sector/mercat digital.
- Es valorarà especialment la seva cartera de contactes per a la funció encomanada.

- Idiomes:
  - o Castellà nivell alt
  - o Català nivell alt
  - o Anglès nivell mig

### ***Altres***

- Vehicle propi.